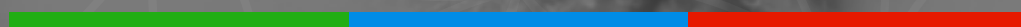




NÍVEL III

STRUCTOGRAM®

A CHAVE PARA A APLICAÇÃO PRÁTICA



27 DE MARÇO DE 2026

10:00H - 17:00H | PRESENCIAL

STRUCTOGRAM® - APRESENTAÇÃO DO NÍVEL 3

Cada pessoa tem os seus próprios pontos de vista e atitudes positivas e negativas não só em relação às outras pessoas, como também em relação a ideias, serviços e produtos. Enquanto aceitamos e acolhemos, calorosamente, algumas ideias e pessoas, outras são objeto da nossa antipatia e rejeição imediata, as quais não podem ser, muitas vezes, explicadas de forma meramente racional.

Alguns podem ter como principal motivação o bem-estar, outros podem motivar-se por questões de prestígio e outros ainda pelo conhecimento. Aquilo que motiva, intrinsecamente, cada bioestrutura para uma qualquer ação é significativamente distinto daquilo que motiva outra.

Neste nível, o participante compreende as motivações principais de cada bioestrutura e identifica as necessidades básicas que estão na origem das mesmas. Percebe, também, quais podem ser os fatores de resistência ou aversão a determinadas pessoas, ideias, produtos ou serviços e define estratégias para os ultrapassar quando em interação com cada uma das bioestruturas.

Cada pessoa é única – para alcançar o sucesso duradouro, é importante conhecer o que é valorizado pelo nosso interlocutor, ainda que ele o valorize, inconscientemente. Ao reconhecermos as singularidades, motivações e resistências das pessoas com quem interagimos, aumentamos as possibilidades de eficácia na nossa comunicação.

DESTINATÁRIOS

- Empresários, empreendedores e líderes de todos os níveis de hierarquia;
- Equipas que necessitem trabalhar juntas, para reforçar a coesão e a cooperação entre os seus elementos;
- Profissionais que pretendam melhorar o impacto das suas apresentações de produtos ou serviços.

PORQUÊ ESTE WORKSHOP?

- Porque **STRUCTOGRAM® Training System 3** permite ao participante aprender como preparar os argumentos mais adequados para se apresentar e aos seus produtos/serviços a cada uma das bioestruturas;
- Porque o participante aprende a ler os SINAIS emitidos por pessoas, ideias, serviços e produtos em contexto de negócio e percebe o porquê de se sentir mais atraído por alguns tipos de abordagens e sentir mais resistência por outros;
- Porque receberá o livro “**STRUCTOGRAM® TRAINING SYSTEM 3 – A chave para a aplicação prática**”, onde pode saber tudo sobre a aplicação do STRUCTOGRAM, bem como resolver casos práticos sobre as diferentes motivações e resistências de cada bioestrutura.



**FORMADORA
PAULA TRIGO**

STRUCTOGRAM TRAINING
SYSTEM MASTER TRAINER
COACH MASTER TRAINER
NLP MASTER TRAINER

Mais info: www.paulatrigo.com

DATA & HORÁRIO

27 de Março de 2026, das
10:00h às 17:00h

LOCAL

Xpand Pro
Ramada - Odivelas

INVESTIMENTO

275€ (duzentos e setenta e cinco
euros) por participante

INFORMAÇÕES & INSCRIÇÕES

www.xpand.pt



* Livro “ **STRUCTOGRAM
Training System 3 - A chave
para a aplicação prática.**

STRUCTOGRAM® - O LADO HUMANO DOS NEGÓCIOS